

Que vous soyez ou non adhérent au Club Européen des Directeurs de Réseau, quelle que soit la taille de votre réseau, participez à l'événement annuel des Directeurs de Réseau les plus dynamiques !

Depuis 10 ans, Le CEDRE favorise la réflexion et les échanges d'informations sur la fonction de Directeur de Réseau, son évolution, ses techniques, sa promotion dans son environnement économique, juridique et financier.

Le CEDRE valorise également la profession dans les milieux industriels et institutionnels français et européens.

Cette année, le CEDRE prend une nouvelle dimension avec :

- le partenariat avec MRI, cabinet de recrutement spécialisé dans la Franchise qui aura en charge la sélection des nominés,

- la composition d'un Jury indépendant

Et tout au long de l'année, pour les membres du Club, des diners-débats, des commissions de travail, des lettres d'informations...

Pour tout contact,
appelez le
01 45 02 18 88

EN PARTENARIAT AVEC

Major Partenaire



Partenaires associés

MV
MANAGEMENT

SUN International

STAGI

Partenaire Presse

LES DÉFIS

Partenaire Communication

INIMIT



Directeur de Réseau Assistez le mardi 23 octobre 2001

Au 9° Trophée CEDRE

- Meilleur Directeur de Réseau 2001

Et au 2° Congrès des Directeurs de Réseau et de la Franchise

"100 franchises en 3 ans" : Comment y arriver ?

- Président de séance **Gabriel-Joseph Dezaize**, Rédacteur en Chef du Magazine *Défis*
- Animé par **Maître Olivier Gast**, Président du CEDRE

Interactif, ce Congrès laissera, au travers de tables rondes, une large priorité aux débats et aux échanges d'expérience entre les développeurs.

PROGRAMME DE LA JOURNÉE

14 h - 18 h : Congrès / Auditorium du GAN - Paris-La Défense

- ✓ L'approche financière : Le business plan développement. Faut-il faire appel aux banques traditionnelles, aux business angels ou aux institutions de capital-risque ?
- ✓ L'approche Marketing et commerciale : Comment recruter les franchisés ? Où et avec qui recruter ? Comment optimiser le développement des relations intra-réseau ? Quels outils d'aide à la commercialisation ?
- ✓ L'approche judiciaire : La règle des 80/20 : comment maîtriser le rapport de force ? Comment gérer et éviter les contentieux ?
- ✓ L'approche psychologique : Le développement. Un certain état d'esprit.

18 h - 19 h 30 : Remise du Trophée du meilleur Directeur de Réseau avec l'aimable participation d'un représentant du Ministère du Commerce.

Remise du prix : 1 séjour d'une semaine à l'Île Maurice pour 2 personnes offert par le Groupe SUN International.

19 h 30 : Dîner de Gala.

Réservez dès maintenant votre participation à la journée du 23 octobre 2001, par téléphone au 01 45 02 18 88, par fax au 01 45 02 21 02 ou en retournant le bulletin réponse ci-dessous au CEDRE, 104 avenue Raymond Poincaré - 75116 Paris, accompagné de votre règlement de 300 F par participant.

BULLETIN-RÉPONSE

- Oui, je souhaite participer au **9° Trophée CEDRE** le mardi 23 octobre à partir de 14 h.
- J'assisterai au dîner Je n'assisterai pas au dîner

NOM : _____ Prénom : _____

Société : _____

Adresse : _____

Code postal : _____ Ville : _____ Téléphone : _____

Mobile : _____ Fax : _____ E-mail : _____

Merci de nous confirmer votre participation avant le 12 octobre 2001

Participation pour la journée : 300 F TTC par personne

(Ce règlement couvre le Congrès et le dîner de gala.)