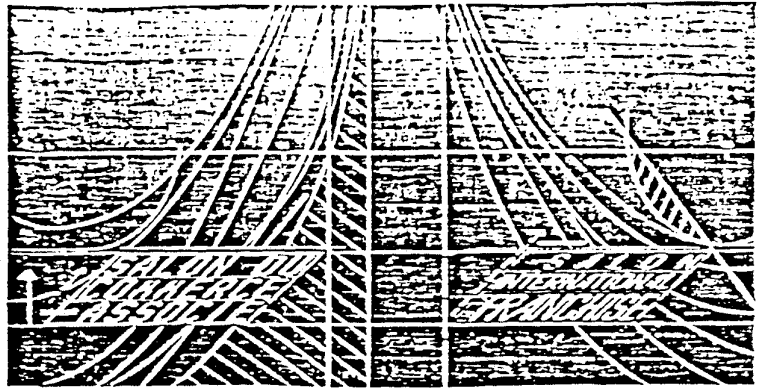


3^{ème} SALON INTERNATIONAL DE FRANCHISE

1^{er} SALON DU COMMERCE ASSOCIE



JOURS POUR RENCONTRER LE COMMERCE MODERNE
DU 23 AU 26 MARS 1984. DE 9 H A 19 H / PARIS / PORTE DE VERSAILLE

PENDANT 4 JOURS, DES CONFERENCES COMPLETERONT L'INFORMATION COMMERCIALE ET TECHNIQUE.

Elles seront animées par la Fédération Française du Franchisage, l'Union Fédérale des Coopératives de Commerçants et la Fédération Française des Chaines Volontaires Nationales.

- | | |
|-----------|---|
| <p>23</p> | <ul style="list-style-type: none"> ■ 11 H 00 - Inauguration officielle par Monsieur le Ministre du Commerce et de l'Artisanat. ■ 14 H 30 - Table ronde : Des solutions pour "l'Evolution du Commerce Indépendant" - avec la participation de la FFF, l'UFCC et la FFCVN. ■ 16 H 30 - Table ronde présidée par le Bâtonnier du Barreau de Paris. |
| <p>24</p> | <ul style="list-style-type: none"> ■ 9 H 30 - FFF : Conseils pratiques pour une visite efficace du Salon de la Franchise et le choix d'une franchise. Table ronde : <u>Suis-je fait pour être franchisé ou la communication avec le franchiseur dans un réseau de franchise.</u> ■ 11 H 00 - UFCC : Les Coopératives : Leur fonctionnement et leur vie - Ce qu'on en retire. ■ 14 H 30 - FFF : Comment choisir un franchiseur ? ■ 15 H 00 - FFF : Le profil du franchisé et la communication dans un réseau de franchise. ■ 16 H 30 - FFF : Table ronde : Dialogue et témoignages de franchiseurs et de franchisés. Evaluation d'une franchise. |
| <p>25</p> | <ul style="list-style-type: none"> ■ 9 H 30 - FFF : Table ronde : Qualités requises pour s'adapter à la vie dans un réseau de Franchise. ■ 11 H 30 - FFCVN : La chaîne volontaire : regroupement libéral d'entreprises indépendantes. ■ 14 H 30 - UFCC : Les Coopératives : leur fonctionnement et leur vie - Ce qu'on en retire. ■ 16 H 00 - FFF : Témoignages de franchiseurs et de franchisés. Evaluation d'une franchise. |
| <p>26</p> | <ul style="list-style-type: none"> ■ 9 H 30 - FFCVN : La chaîne volontaire : regroupement libéral d'entreprises indépendantes. ■ 10 H 30 - FFF : Atouts et moyens d'un réseau de Franchise. ■ 14 H 30 - UFCC : Les Coopératives : leur fonctionnement et leur vie - Ce qu'on en retire. ■ 16 H 00 - FFCVN : Réponses apportées par les chaînes volontaires : - Formation des hommes. - Financement de leurs activités. |

3^{ème} SALON INTERNATIONAL DE LA FRANCHISE

SALON INTERNATIONAL DE FRANCHISE

Le 3^e Salon International de la Franchise sera celui d'une consécration : celle d'une des formes les plus percutantes du commerce moderne. Les conquérants, ceux qui ont de l'esprit d'entreprise et de l'argent à investir, choisissent la Franchise. Parce qu'ils savent qu'aujourd'hui, réussir c'est réussir tout de suite.

La Franchise, c'est le pouvoir de devenir immédiatement un commerçant à pied d'œuvre ; c'est la chance de disposer d'emblée de l'image et des méthodes de la réussite. Au 3^e Salon International de la Franchise venez rencontrer, comparer, étudier de près plus de 300 enseignants de franchiseurs. Et choisir celui qui deviendra pour vous le véritable partenaire de votre réussite.

1^{er} SALON DU COMMERCE ASSOCIE

SALON DU COMMERCE ASSOCIE

Le 1^{er} Salon du Commerce Associé sera celui d'une révélation : celle d'une des formes les plus dynamiques du commerce moderne. Les actuels ou futurs commerçants, ceux qui veulent toujours renforcer et améliorer leurs performances et leurs méthodes, ne peuvent ignorer ces puissances que sont les coopératives de détaillants, les centrales d'achats, les chaînes volontaires et les concessions commerciales. Avec le Commerce Associé réussir c'est réussir en force.

Le Commerce Associé c'est le pouvoir pour un commerçant indépendant de multiplier son énergie, sa compétitivité, ses moyens. Au 1^{er} Salon du Commerce Associé venez rencontrer, comparer, étudier de près plus de 150 organisations commerciales. Et choisir celles qui deviendront pour vous vos véritables partenaires en réussite.

SAMEDI 24 MARS

MATIN

10h00 à 11h00

- Table ronde

- . Suis-je fait pour être franchisé ou la communication avec le franchiseur dans un réseau de franchise.

Animateur : M. Michel KAHN

- . M. MACHEREY
- . M. TIRONNEAU
- . M. ROSSIGNOL
- . Me LELOUP
- . 1 Franchisé RODIER
- . 1 Franchisé à désigner

APRES-MIDI

14h30 à 14h45

- Conseils pour la visite du Salon de la Franchise

- . Comment choisir un franchiseur ?
- . Questions à lui poser.

Animateur : M. Claude JOLLY

15h00 à 16h00

- Le profil du franchisé et l'organisation du dialogue franchiseur / franchisé

Animateur : M. MICMACHER
. M. LEMAIRE

16h15 à 18h00

- Table ronde

- . Dialogue et témoignages de franchiseurs et franchisés.
- . Evaluation d'une franchise
- . Questions / Réponses

* Me Olivier GAST
. M. CHAMBOURDON
. M. LEON-DUFOUR
. Franchisés : Mme RAYNAUD (fil.)
Mme DE CLERCO
(Catimini)

DIMANCHE 25 MARS

10h00 à 10h15

- Conseils pratiques pour une visite efficace du Salon de la Franchise

Animateur : M. Claude JOLLY

10h30 à 11h30

- Table ronde animée par la Fédération Française du franchisage (FFF) et l'Institut de Recherche et de Formation de la Franchise (IREFF)

- . Qualités requises pour s'adapter à la vie dans un réseau de franchise
- . Importance du contrat et vérification du savoir-faire du franchiseur.
- . Comment développer l'esprit de réseau et la participation active au progrès

Animateurs : Me J.P. CLEMENT
Me J.M. LELOUP
M. Michel KAHN

- . Mme Geneviève LETHU
- . M. Alain DUROS
- . M. Guy LEON-DUFOUR
- . M. Henry MOUGIN
- . 3 Franchisés : CATIMINI
CATENA
COPY 2000