SALON DE LA FRANCHISE

Du 20 au 23 Mars 1992
Paris - Parc des Expositions
Porte de Versailles Hall 7/1

La franchise a ses adeptes. Elle n'a pas les mêmes pourcentages de pénétration dans tous les secteurs d'activité. Appréciée dans le textile, elle est jugée et ressentie différemment dans les secteurs des biens d'équipement de la maison : blanc, brun ou encore meubles et bricolage. D'ailleurs, le Ministre de Commerce, François Doubin lui a donné une charte à laquelle devront se conformer tous les franchiseurs. Une décision nécessaire semble-t-il pour préserver les droits de chacune des parties en cause et qui ne peut que rassurer les consommateurs.

Cette forme de Commerce Associé a un salon, le SIF, qui s'emploie à réunir dans un même espace un nombre important des acteurs de la franchise dans divers domaines. Il est important de distinguer deux types principaux de franchise : la franchise dite verticale qui correspond à la vente directe de la production industrielle par l'intermédiaire d'un détaillant concessionnaire qui est exclusif et la franchise horizontale qui sous forme de société commerciale sélectionne elle même ses fournisseurs et a la liberté d'en changer.

PROGRAMME DES CONFERENCES OUVERTES A TOUS

Tous les jours, les 20, 21, 22 et 23 mars

11h à 11h55 : L'INTERET D'ADHERER A UN RESEAU
Les avantages et les exigences de l'adhésion à un réseau : être juridiquement indépendant tout en bénéficiant de la synergie d'un groupe (la notoriété d'une enseigne nationale, la formation et le savoir-faire, les services et conseils de votre partenaire, le sentiment de ne pas être isolé...).

15h à 15h55 : BIEN CHOISIR SA FRANCHISE
Les bonnes questions à poser à votre futur partenaire et à votre banquier. Les bonnes questions juridiques, financières à vous poser et tout ce que vous devez savoir pour choisir votre franchise dans les meilleures conditions.

VENDREDI 20 MARS

16h45 à 17h40 : REPRENDRE UNE FRANCHISE OU ETRE MULTI-FRANCHISE
Les autres manières d'envisager la franchise. les avantages liés à la reprise. Acquérir plusieurs franchises sous la même enseigne ou sous des enseignes différentes : une nouvelle génération de "commerçants-investisseurs".

SAMEDI 21 MARS

16h45 à 17h40 : ACQUERIR UNE MASTER FRANCHISE
Etre à la fois franchisé et franchiseur. Pour les entrepreneurs qui souhaitent profiter de la notoriété d'une grande enseigne pour développer et animer leur propre réseau. Ce qu'il faut savoir et quel contrat négocier avec votre partenaire.

DIMANCHE 22 MARS

16h45 à 17h40 : DEVENIR CONCESSIONNAIRE
Les avantages et spécificités de l'adhésion à un réseau de concessionnaires.

LUNDI 23 MARS

16h45 à 17h40 : ADHERER A UN GROUPEMENT D'ACHAT OU A UNE CHAINE VOLONTAIRE
Les spécificités et avantages de ces différentes formes de coopération commerciales.

08h30/10h00	La qualité, service au consommateur. Animateur : M. Lafforgue - Groupe WCS. Lieu : restaurant Espace FFF.
10h00/11h00 :	Ateliers (exposants + invités) La distribution sélective est-elle en danger ? Animateur : Me Gilles Amedée-Manesme
11h30/12h30 :	L'indétermination du prix est-elle encore une arme à la disposition du franchisé pour se soustraire à ses obligations contractuelles ? Animateur : Me. Olivier Binder.
14h30/15h30 :	De la responsabilité du franchiseur dans l'élaboration du compte prévisionnel du franchisé (en jurisprudence Animateur : Me. Olivier Cast.
16h00/17h00 :	Défaut d'assistance ou danger de l'immixtion du franchiseur dans la gestion du franchisé. Animateur : Me Olivier Deschamps.
17h00/19h00 :	5 à 7 (adhérents FFF) Arrêté du 21 février 1991 : De l'obligation du franchisé d'indiquer sa qualité de commerçant indépendant. Animateur : Michel Micmacher (Président FFF).

08h30/10h00	Petit déjeuner (exposants). L'offre financière en franchise. Animateurs : Daniel Majonchi + Crédit Lyonnais (Président Commission Gestion et Finencement - FFF). Lieu : restaurant Espace FFF.
10h00/11h00	Ateliers (exposants + invités). Exporter votre franchise. Animateur : Charles Seroude - Epac International.
11h30/12h30	Centre ville ou centre commercial, comment choisir ? Un enjeu pour votre enseigne. Animateur : Alain Boutigny.
13h00/15h00	Les franchiseurs face à l'ouverture des magasins le dimanche. Intervention de M. Jacques Séguéla, vice-Président d'Euro RSCG.
14h30/15h30	Le juste équilibre dans la composition d'un réseau : franchisés et succursales. Animateurs : Philippe Jambon - JEFF de Bruges, Robert Lachenal - Feu Vert.
17h00/19h00	Réunion exposants.