



*L'ASSOCIATION NATIONALE DU MARKETING*  
*Recherche - Stratégie - Action*

# *La Franchise,*

*Quelles performances, Quel avenir ?*  
*au service de la compétitivité des entreprises.*

**JEUDI 26 SEPTEMBRE 1985**

*sous le patronage de*

MADAME ÉDITH CRESSON,  
MINISTRE DU REDÉPLOIEMENT INDUSTRIEL  
ET DU COMMERCE EXTÉRIEUR

Journée organisée  
par le  
**CLUB DE RECHERCHE**  
**APPLIQUÉE A LA FRANCHISE**  
(C. R. A. F. T.)

9 h. 00 - 18 h. 00  
**HOLIDAY INN REPUBLIQUE**  
10, place de la République  
75011 PARIS  
Tél. (1) 355 44 34

**ADETEM : 30, RUE D'ASTORG - 75008 PARIS - TÉL. (1) 266 51 13**

# La Franchise

La Franchise se professionnalise. Après la période d'incertitudes qui caractérise tout épiphénomène économique en fort développement, la Franchise arrive à maturité et s'inscrit dans le cadre d'une démarche organisée.

Si des échecs ont balayé les illusions de certains qui avaient ramené la Franchise à sa seule dimension financière ou contractuelle, de nombreuses entreprises, y compris des PME, peuvent attester de réussites incontestables dues en grande partie à la mise en œuvre de cette technique de Marketing.

L'environnement professionnel s'est clarifié, par le rejet de toute réglementation au profit de l'élaboration d'une Norme. Les partenaires de la Franchise se sont organisés et ont mis au point des produits adaptés à leurs besoins, au niveau des financements notamment.

Depuis la première Journée d'Étude de l'ADETEM sur la Franchise, en Mars 1983, cette pratique a évolué et a modifié la structure des secteurs d'activité et l'environnement concurrentiel des firmes.

Il est temps de faire le point sur la place de la franchise dans la stratégie Marketing; c'est pourquoi l'ADETEM organise cette deuxième Journée qui doit répondre aux questions que se posent :

- les Directeurs Généraux,
- les Directeurs Marketing et Commerciaux,
- les Responsables du Développement,
- les Directeurs Exportation,
- les Directeurs Financiers,
- les Chefs de Produits,
- les Directeurs d'Études ...

## PROGRAMME

- 9 h. 00 Accueil des Participants.  
**François BOYER**, Président de l'ADETEM.
- 9 h. 10 LA FRANCHISE EN FRANCE, STRUCTURES ET DIAGNOSTIC, INTÉRÊT STRATÉGIQUE.  
**Claude NÈGRE**, Conseil en Marketing, Expert en Franchise.  
**André TORDJMAN**, Professeur, HEC-ISA.
- 9 h. 50 LA FRANCHISE A L'ÉTRANGER, BILAN ET PERSPECTIVES.  
**Olivier GAST**, Avocat à la Cour de Paris, CABINET GAST ET DOUET.  
**Alexandre VAN DEN CASTEELE**, Avocat au Barreau de Bruxelles.
- 10 h. 30 Pause.
- 10 h. 50 MARKETING ET FRANCHISE, VÉCU ET THÉORIE.  
**Guy SERRAF**, Vice-Président de l'ADETEM, Directeur du CHEMAS.  
**Gilles THIRIEZ**, Directeur Marketing, CLAUSE.
- 11 h. 30 TABLE RONDE animée par **Éric MEYER**, Journaliste à L'ENTREPRISE : 4 grandes préoccupations du franchiseur : financement, exportation, animation du réseau, communication.  
**Roger LATRY**, SOCOFRAN, Directeur Adjoint de la BRED.  
**Edmond BALLERAND**, Administrateur Délégué Général du Club M. M. M.  
**Jacques BARDOUIN**, Président-Directeur Général, LA TASTE.  
**Marc BOURGERY**, Directeur Général, Agence F. C. A.
- 12 h. 30 Déjeuner, présidé par **Benjamin AMSTUTZ-MAHLER**, Président de la Fédération Française de la Franchise.
- 14 h. 30 **COMMISSIONS.**  
① FRANCHISE DE PRODUCTION ET FRANCHISE INDUSTRIELLE, avec la participation de :  
**Patrick WELCOMME**, Directeur Commercial, PHILDAR.  
**Pierre DU BARRY**, Président Directeur Général, DUCS DE GASCOGNE.  
**Maurice DIETRICH**, Directeur Marketing, SARET PPB.  
*Animateur :*  
**Gilles THIRIEZ**, Directeur Marketing, CLAUSE.  
*Rapporteur :*  
**Yvonne LAPALU**, Secrétaire Générale, I. C. C.
- ② FRANCHISE DE DISTRIBUTION, avec la participation de :  
**Olivier ALIX**, Directeur Général, ATHLETE'S FOOT.  
**Philippe DARAUX**, Président Directeur Général, UN JARDIN EN PLUS.  
**Carlo HERMES**, Directeur Marketing et Développement, COMPUTERLAND Europe.  
*Animateur :*  
**Patrick FAURE**, Rédacteur en Chef Adjoint, FRANCHISE MAGAZINE.  
*Rapporteur :*  
**Patrick BOUGRAT**, Chef du Service Assistance Technique au Commerce, CENTRE D'ÉTUDES DU COMMERCE ET DE LA DISTRIBUTION, Service Commerce de l'APCCI.
- ③ FRANCHISE DE SERVICE, avec la participation de :  
**Mike WALLACE**, Président Directeur Général, PLEIN POT.  
**Michel CASAS**, Président Directeur Général, ACTE.  
**Georges SALLATI**, Directeur du Développement Europe, HOLIDAY INN.  
*Animateur :*  
**Alain CONSTANT**, Président Directeur Général, AGENCE N° 1.  
*Rapporteur :*  
**Gilles MACHÉREY**, Président Directeur Général, COPY 2000.
- ④ COMMISSION TECHNIQUE.  
LA MARQUE ET SES ATTRIBUTS, LE RÔLE DU SYSTÈME D'IDENTIFICATION VISUELLE DANS LA FRANCHISE, avec la participation de :  
**Alain BOURRUT-LACOUTURE**, Directeur, NOVAMARK INTERNATIONAL.  
**Paul BERCOT**, Administrateur, LONSDALE DESIGN ET COMMUNICATION.  
*Animateur :*  
**Claude NÈGRE**, Conseil en Marketing, Expert en Franchise.  
*Rapporteur :*  
**Gérard TOUATI**, Président Directeur Général, Éditions G. T. S.
- 16 h. 00 Pause café.
- 16 h. 20 Synthèse des commissions par les rapporteurs.
- 16 h. 50 CONCLUSIONS DE LA JOURNÉE par **Paul-Louis CORTEEL**, Chef du Service des Marchés et de l'Expansion commerciale de l'industrie, MINISTÈRE DU REDÉPLOIEMENT INDUSTRIEL ET DU COMMERCE EXTÉRIEUR.
- 17 h. 30 Cocktail offert par HOLIDAY INN.