

Date : 13/02/2014

Auteur : -

## 13ème congrès des Franchiseurs et des Directeurs de Réseaux

C'est lors du 13ème congrès des Franchiseurs et des Directeurs de Réseaux organisé par le CEDRE le mercredi 29 janvier 2014, dans les locaux de Clear Channel, que le 20ème trophée du meilleur Directeur de Réseau de l'année 2013, a été remis en présence d'une centaine d'enseignes et réseaux en franchise, par Olivier GAST, **Président** du CEDRE/Franchiseland. Le trophée cette année a été remis à Olivier **Roques**, **directeur** général de **Naturhouse** France, le récompensant ainsi pour sa réussite dans le développement du réseau de diététique **Naturhouse**.

Olivier **Roques**, directeur général de la filiale française de l'enseigne espagnole **Naturhouse** (2000 franchisés en Europe), a su, après avoir adapté le concept au marché français, ouvrir à partir de 2007, 400 points de vente en France ! Un succès remarquable et un directeur de réseau hors du commun...



Olivier Gast, **président** du CEDRE et Olivier **Roques**, directeur général de **Naturhouse** France

### Lauréat 2013 : Olivier Roques – Naturhouse France

Olivier **Roques**, directeur général de **Naturhouse** France, a su ouvrir 405 centres de diététiques franchisés **Naturhouse** en 6 ans (pour à peine 10 fermetures !).

### Quelques chiffres

## Évaluation du site

Ce site est un service de diffusion de communiqués de presse. Les communiqués abordent tous les thèmes.

**Cible**  
Professionnelle

**Dynamisme\*** : 5

\* pages nouvelles en moyenne sur une semaine

**Naturhouse** France a fait, en 2013, un chiffre d'affaires de 33M d'euros.

Avec une rentabilité de 35% avant IS (impôt sur les sociétés) !

Le chiffre d'affaires global du réseau **Naturhouse** est passé de 21M d'euros en 2010 à 75M d'euros en 2013.

**Naturhouse** est devenue la 77ème franchise mondiale.

La filiale française **Naturhouse**, dirigée par Olivier Roques est devenue la filiale la plus forte, la plus puissante du réseau **Naturhouse** monde. Le talent d'Olivier Roques est d'avoir réussi à mettre en place « un savoir faire organisationnel » de haut niveau :

- « L'industrialisation » du recrutement de franchisés
- « L'industrialisation » de la formation....

Il a réussi aussi à gérer une entreprise toujours en très forte croissance. Changement de dimension tous les 6 mois !

Olivier **Roques** a prouvé qu'un **directeur** de réseau était aussi pluridisciplinaire...

Bravo Olivier **Roques** !

A propos de l'auteur

Expert conseil en franchise, Olivier Gast a 30 ans d'expérience. Auteur du site FranchiseLand.com et **Président** du CEDRE (Club Européen des Directeurs de Réseaux).